

Nombre:	Productividad laboral.
Definición breve:	Es el producto interno bruto obtenido por hora trabajada respecto a un año base.
Unidad de medida:	Índice con año base 2008.
Objetivos y metas:	No aplica.
Definiciones y conceptos:	<i>Productividad</i> : medida económica de la eficiencia con la que se combinan los factores dentro del proceso productivo. Se calcula relacionando la magnitud de producción obtenida a partir de los insumos o el esfuerzo incorporados.
Método de medición:	El índice de productividad laboral (IPL) se calcula como el promedio de los IPL trimestrales de un año dado. Los IPB trimestrales se calculan: $IPL = IPIB/IH$, donde IPL= Índice de Productividad Laboral del trimestre, IPIB = Índice del Producto interno bruto del trimestre, e IH = Índice de las horas trabajadas en el año del trimestre.
Periodicidad:	Anual.
Limitaciones del indicador:	A diferencia del indicador sobre productividad total de los factores, el de productividad laboral atribuye toda la producción al efecto del trabajo, lo cual impide conocer el impacto y la interacción de todos los demás factores que intervienen en ella. Además, debe considerarse que el factor trabajo posee calidades diversas que lo hacen poco homogéneo, las cuales no son captadas por el nivel de agregación del indicador.
Fuentes de datos:	Elaboración propia con datos de: INEGI. <i>BIE. Indicadores de productividad, series originales</i> . Disponible en: http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/default.aspx Fecha de consulta: julio, 2016.
Referencia:	INEGI. <i>Indicadores de productividad Laboral: Metodología, Cuadros y Gráficas</i> . México 2013.